

NETSİS

www.netsis.com.tr

Meydan Group, Netsis tecrübesi ile buluştu

Konya'dan Türkiye'ye açılan otomotiv sektörünün dev ismi Meydan Group, iş süreçlerini Netsis tecrübesine emanet etti. 38 yıldır sektörün basamaklarını hızla tırmanarak zirveye yarışan Meydan Group, Netsis Fusion@6 ile artık daha güçlü.

1980'li yılların başında Konya Meram Sanayisi'nde küçük bir dükkan ile otomotiv sektörüne adım atan Meydan Group, bugün 250 kişiye istihdam sağlayan bir sektör devi. 25 bin çeşit ürün ile Türkiye genelinde 2000 bayiye sahip olan Meydan Group, motor bloğundan fren sistemlerine, kaporta aksamlarından süspansiyona kadar birçok üründe 17 dünya markasının 25 bini aşkın ürününü Türkiye pazarına sunuyor. Meydan, JMC, Sevgili Otomotiv; Fam Konya, İstanbul, Ankara, Çukurova Otomotiv olmak üzere bünyesindeki 7 şirket ile hizmet veren Meydan Group Tayland, Tayvan, Japonya, Kore, Çin ve Arjantin gibi ülkelerden otomotiv yedek parça ithalatı gerçekleştiriyor.

Toplamda 12.510 m² kapalı alan üzerine kurulu Meydan Group 24 araçtan oluşan otomotiv filosu ve şubeleri ile tüm Türkiye'deki müşterilerine kesintisiz hizmet sağlamak için çalışıyor.

Yüksek kalitedeki ürünlerini, müşteri memnuniyeti anlayışından ödün vermeden, kurumsal yapının gerektirdiği şeffaflık ile sunmak için çalıştıklarını ifade eden Meydan Group Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Faruk Meydan, "Günümüzün küreselleşme sürecinde otomotiv ana sanayi fonksiyonlarını giderek yan sanayiye devrediyor. Ancak bu yaklaşım uluslararası normlara göre birçok sorumluluk yüklüyor. Satışını yaptığımız ürünlerin zamanında teslimi, ürünlerin imalat hataları gibi birçok konuda çok daha titiz ve dikkatli çalışma zorunluluğumuz doğdu" diye konuştu.

Meydan, bu zorunluluk çerçevesinde 2006 yılında başlayan Netsis işbirliğini de şöyle özetledi: "2006 yılına kadar kullandığımız programın geliştirilebilir olmaması, pratik kullanımının zayıflığı, rapor ve analizlerdeki yetersizliği, firmamızı, daha güçlü yapıya sahip olan bir pakete yönlendirdi.

MEYDAN[®] GROUP

Başarı öyküsü



fusion@6



“Yönetici olarak çok önem verdiğim raporları programdan kolaylıkla alabiliyoruz. Günlük siparişler, girdiler, çıktılar, sevk edilen siparişler hepsi kontrolüm altında”

Şirketlerimizin çalışma yapısını önemli ölçüde etkileyecek olan bu değişiklikteki kriterlerimiz, öncelikle programın, yetenekleri ve özellikle pratik kullanımı oldu. Raporlama ve analizlerdeki yetenekleri, kolay kullanımı, profesyonel yapısı, özellikle esnek ve geliştirilebilir olması, Netsis Fusion@6’yı tercih etmemizi sağladı. Bir diğer tercih sebebimiz ise bize güler yüzlü ve kesintisiz hizmet sağlayan Netsis’in Konya’daki kurumsal çözüm ortağı Berka Bilgisayar oldu. İş ortaklarının verdiği kaliteli hizmet Netsis’in önemli bir artısı.”

Binlerce ürünün stok takibini Fusion@6 ile yapıyoruz

Türkiye’de otomotiv yedek parça sektöründe en geniş yelpazeye sahip firmalardan olduklarına dikkat çeken Meydan, “Bizim işimizde ürün stoku tutabilmek, müşterinin ihtiyacına anında cevap verebilmek çok önemli. İthalatını yaptığımız ürünlerde ürünü yurtdışından sipariş ettiğinizde, elimize ulaşması çoğu zaman 45 ila 60 gün aralığında zaman alıyor. Müşteriyi bu kadar uzun bir süre bekletmek mümkün olmadığı için biz 25 bin çeşit ürünü depoda barındırmak zorundayız. Binlerce ürünün bulunduğu bir depo takibi ise ancak Netsis Fusion@6 gibi kapsamlı bir program ile mümkün.”

Konya’da bulunan merkezinde ve tüm şubelerinde muhasebe ve finans süreçlerini Netsis Fusion@6 ile yürüten Meydan Group’un Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Faruk Meydan, “Netsis’in tüm finans modüllerini aktif olarak kullanıyoruz. Kâr/zarar analizleri, maliyet raporları, özellikle bütçe planlamaları yaptığımız süreçlerde, Fusion@6 önemli rol oynuyor. Toptan pazarlamamızda hizmet veren Konya, İstanbul, Ankara ve Adana şubelerimiz VPN teknolojisini kullanarak, eş zamanlı olarak program üzerinde çalışıyor. Tüm şubelerimizin depolarından aktif satış yapabiliyoruz. Yine bir yönetici olarak benim en çok önem verdiğim raporları programdan kolaylıkla alabiliyoruz. Günlük siparişler, girdiler, çıktılar, sevk edilen siparişler hepsi kontrolüm altında” diye konuştu.

Netsis Fusion@6’nın esnek alt yapısı kullanarak hazırlanan Meydan Group web sayfasında internet üzerinden satış yaptıklarını da sözlerine ekleyen Meydan, “NetOpenX uygulamasını kullanarak web sayfamızı Netsis paketi ile tam entegre çalışır duruma getirdik. Müşterilerimize en güncel verileri bu sayede web sayfamızdan ulaştırmaktayız. Web sitemizden alış-veriş yapan müşterimizin, tüm sipariş ve sevkiyat işlemleri NetOpenX aracılığı ile ilgili departmanlara iletiliyor. Müşteri sipariş takibini kolaylıkla yapabiliyor” dedi.

NDI ve Dinamik kodlama ile işiniz kontrol altında

Meydan şöyle devam etti: “Netsis Fusion@6’nın, rakip ürünleri takip açısından en faydalı yönü, stok modülündeki “Müşteri/Satıcı Stok Kayıtları”. Veritabanındaki bu tabloyu baz alarak, NDI geliştirme aracı desteği ile hazırladığımız ek uygulamalar sayesinde, rakip ürünlerin, kendi ürünlerimizle olan ilişkilerini, kalitelerini ve fiyatlarını takip ve kontrol edebiliyoruz. Yine NDI ile hazırladığımız bir başka uygulama; yeni ürün analizlerini yapmamızı sağlıyor. AR-GE departmanımıza, önemli ölçüde zaman kazandırıyor.

Teknik açıdan, programı rakiplerinden ayıran en önemli özelliklerden biri, Dinamik Kodlama Sistemi. Bu özellik sayesinde, birçok modül üzerinde geliştirdiğimiz kodlarla, kontrol ve kullanım kolaylığı sağlıyoruz. Örneğin; Fatura modülünde yazdığımız bir kod sayesinde, kullanıcı, iade faturası düzenlerken ürünün son satış fiyatından maliyetinin otomatik olarak hesaplanıp, fiyat hanesine getirilmesini sağlıyoruz. Bu da kullanıcıya büyük ölçüde zaman kazandırıyor. Dinamik kodlama sistemi, hemen her modülde benzer şekilde kullanılıyor.”

Netsis’in ileri raporlama araçları vizyonumuzu geliştirdi

Raporlama ve analizlerde kullandığımız EXTEND uygulaması, vizyonumuzun gelişmesinde, önemli rol oynadı diye konuşan Meydan, “Günlük, haftalık, aylık ve yıllık olarak, satış, pazarlama, detaylı bilançolar, maliyet raporlarının yanı sıra detaylı analizlerimizi de EXTEND ile yapabiliyoruz. Örneğin; EXTEND’le hazırlanan bir analiz sayesinde, bir müşterinin cari kodu girilerek, veritabanındaki tüm bilgilerine tek ekrandan görebiliyor, hangi dönemler, hangi ürün gruplarına ağırlık verdiği, hangi dönemler yoğun çalıştığı bilgilerine ulaşabiliyor ve bu bilgiler doğrultusunda stratejiler geliştirebiliyoruz” dedi.

Ömer Faruk Meydan sözlerini şöyle noktaladı: “Proje sürecimiz Berka Bilgisayar’ın uzman kadrosunun desteği ile gerçekleşti. Projeler, firmamızın gözetiminde ve Berka Bilgisayar’ın danışmanlığında tamamlandı. Sonraki aşamalarda da olası problemler, hızlı ve etkin bir şekilde giderildi. Destekleri için tüm ekibe teşekkür ederim.”

“NetOpenX uygulamasını kullanarak web sayfamızı Netsis paketi ile tam entegre çalışır duruma getirdik.”